
ÉRJEN EL

**hozzáadott értékkel és
együttműködésekkel**

nagyobb profitot,
több minőségi vevőt,
versenyelőnyt,
illetve hatékonyabb működést!

Vereb István vagyok.

Az én dolgom,

hogy mentorként fejlődéshez és
profitábilis együttműködésekhez
segítsem a céget!



Versenyképesség-növelő Alapcsomag

szolgáltató vállalatoknak

Hogyan tud ön megfelelni a vevők változó igényeinek? Hogyan tud alkalmazkodni a piac állandó kihívásaihoz?

Az elmúlt egy évben 120 vállalat eredményességét és növekedésének okait vizsgáltuk. Köztük volt (kb. 60-65%-ban) ipari, gyártó cég, továbbá startup, családi vállalkozás és szolgáltató is.

Voltak 100-200 milliós, de 5-8 milliárdos árbevételű vállalatok is a felmérésünkben. A legtöbb cég árbevétele 300 millió-1,5 milliárd forint között volt.

A legtöbb cég kiszámítható fejlődésének az oka leginkább a tudatos fejlesztéseknek volt köszönhető, amelyeknek három alappillére volt:

- 1) komoly HOZZÁADOTT ÉRTÉKET hoztak létre, minden esetben,
- 2) különös gondot fordítottak a (hozzáadott) értékeik megismertetésére, vagyis a kommunikációra, a CÉG IRÁNTI BIZALOM megerősítésére,
- 3) képesek voltak EGYÜTTMŰKÖDÉSEKBEN gondolkodni és nagyszerű partnerségeket kialakítani.

Így vált vonzóvá és eladhatóvá a szolgáltatásuk egyre több vevő számára. Így tudtak új piacokat, lehetőségeket megtalálni. Így lettek hűségesebb vevőik.

**E három területen tud igazi áttörést hozni önnek a
Versenyképesség-növelő Alapcsomag!**



Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére a hozzáadott érték?

Megemelheti a szolgáltatása árát, értékét



NAGYOBB PROFIT

Érdekesebbé, vonzóbbá, eladhatóbbá teszi a szolgáltatását



TÖBB MINŐSÉGI VEVŐ

Olyat ad, amit más nem



VERSENYELŐNY



Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére a jobb, bizalmat építő kommunikáció?

Folyamatosan bekerül a piaci szereplők fejébe, hogy ön hiteles, megbízható és a versenytársakhoz képest ön milyen értéket tud számukra adni.



TÖBB, RELEVÁNSABB
ÉRDEKLŐDŐ JÖN ÉS EGY
KOMOLY MÁRKA ÉPÜL



Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére, ha együttműködésekben gondolkodik?

Nem biztos, hogy fejlődéséhez rendelkezik elegendő megrendeléssel, vevővel, plusz tudással, piaccal, lehetőségekkel, pénzzel. Ilyenkor tudnak nagyot lendíteni cégén a megbízható partnerek, akikkel összefogva akár kiegészíthetik egymás tevékenységét.



ÚJ PROJEKT,
ÚJ FEJLESZTÉS,
ÚJ PIACOK,
GYORSABB HASZON,
ÚJ LEHETŐSÉGEK,
AJÁNLÁSOK

Mit tartalmaz a Versenyképesség-növelő Alapcsomag? Mi vár önre?



1. LÉPÉS: VERSENYELŐNY AUDIT

Megismerkedünk a vállalkozásával. Piacával, céljaival, szolgáltatásával, értékeivel, kommunikációjával.

Eszköz: online kérdőív, online felmérés

Időtartam: kitöltési idő kb. 30 perc.

Előnye, haszna: Nem csak mi kapunk információkat a cégéről, hanem ön is szembesül néhány fontos kérdéssel, amellyel mostanában talán nem is foglalkozott.

A cégéről kapott információkat szigorú titoktartással kezeljük.



2. LÉPÉS: SZEMÉLYES KONZULTÁCIÓ

Személyes konzultációra elmegyünk önhöz, a telephelyére vagy a székhelyére.

Időtartam: kb. 3 óra

- Átbeszéljük az online audit alapján a cég aktuális kihívásait, céljait.
- Együtt végiggondoljuk, hogyan lehetne **újabb hozzáadott értékeket kifejleszteni, illetve a meglévő értékeket jobban kommunikálni**, hogy nagyobb bizalmat váltson ki a célpiacból.
- Megvizsgáljuk, hogy **milyen (stratégiai)partnerekre volna szüksége a cégnek, hogy elérje a célját**. Milyen együttműködésekkel érhet el nagyobb fejlődést?
- **Egy cégbemutató interjút (anyagot) is készítünk önnel** - videófelvétellel, hogy szélesebb körben be tudjuk mutatni értékeit, az ön által kínált megoldásokat.
- **Promóciós fotókat, esetleg rövid videóösszeállítást készítünk a működéséről**, amelyet a megrendelő szabadon felhasználhat a saját kommunikációjában is.

Előnye, haszna: Garantálom, hogy számos felismerése lesz, illetve konkrét megvalósítási terv fog összeállni. Észrevesz olyan lehetőségeket, megoldásokat, amelyek által több profitja, minőségibb vevői, illetve versenyelőnye lehet. Az eredményeket számokban is kifejezzük.



3. LÉPÉS: KONKRÉT JAVASLATOKAT KAP

Írásban elküldjük önnek a személyes konzultáció eredményeit, javaslatainkat, akár partnereket is ajánlunk.

Ha megvalósítás tekintetében további segítségre van szüksége, akkor arról külön egyeztetünk önnel, illetve partnerket tudunk ajánlani.



4. LÉPÉS: EGYÜTTMŰKÖDÉSEK MÁS CÉGEKKEL: konkrét projektek, fejlesztések, üzletek elindítása

Az Együttműködő Vállalkozók Szervezetének (EVSZ) Partnere lesz. Így a hozzáadott értékeit 1 éven keresztül kommunikálhatja és megismerhet hasonló értékrendű, fejlődő vállalkozásokat, akikkel üzleteket hozhat létre.

- **Az ön cége kap egy céges bemutatkozó oldalt az uzletiegyuttmukodes.hu weboldalon.** Benne - többek között:

- » Videóbemutatkozás (cégeről, szolgáltatásairól).
- » A cég, a szolgáltatások előnyeinek, hasznának bemutatása.
- » Referenciák bemutatása / Ajánlat, kipróbálási lehetőség
- » Fejlesztései / Milyen együttműködésekre nyitott?

Így egészen részletesen megismerik egymást a partnerek és egyszerűvé válik a kapcsolatfelvétel a cégek között.

- Minden EVSZ Partnert rendszeresen **értesítünk az új partnerekről** (bemutatjuk őket), illetve az újdonságokról, új üzleti lehetőségekről. Így érdekeiknek megfelelően vehetik fel egymással a kapcsolatot. Nincsenek felesleges körök, találkozók, utazások.
- **Szakmai workshopot, meetinget rendezünk** Partnereink igénye alapján, hogy tanulhassanak egymás tapasztalatából, szakemberektől és a személyes találkozások által akár közös projekteket, fejlesztéseket, együttműködések hozzanak létre.
- **A MŰV portál (www.uzleti-vilag.hu) BusinessFlow vagy Kiváló Vállalkozók Fóruma rovatában egy évig ingyenesen jelenhet meg** aktualitásokkal, szakmai anyagokkal, ajánlatokkal. Jó alkalom a márkaépítésre, érdeklődők szerzésére.
- **A Fejlődést és Együttműködések Utánkövető Módszer** hatékony kereteket biztosít, hogy ön megfelelő eredményeket realizáljon.

A Versenyképesség-növelő Alapcsomag bevezető díja:

88.700 Ft+áfa helyett 75.400 Ft+áfa

2017. október 13. péntekig

Tel.: 70/389-2725 // szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu

Nincs idő tapogatózásra! A "hagyományos megoldások" háttérbe kerülnek.

Óriási verseny van a piacon. Ha nincs megfelelő hozzáadott értéke, vagy nem jól kommunikálja, vagy nem épít bizalmat módszeresen, vagy nem hoz létre üzleti együttműködések, elképesztő versenyhátrányba kerül.

Nincs kockázat! Elégedettségi Garancia (pénzvisszafizetéssel)

Ön semmi kockázatot nem vállal, hiszen ha a személyes konzultáció alkalmával személyesen jelzi még a céges interjú elkészítése előtt, hogy ön nem erre számított, visszafizetjük a teljes díjat! Ennyire biztos vagyok abban, hogy ön értéket fog kapni.

Miért válasszon minket?

Az első vagyok, aki kkv-k közötti üzleti együttműködések megteremtésével kezdett foglalkozni 2008-ban. Az elmúlt 10 évben közel 3000 kisebb-nagyobb vállalkozásnak segítettünk üzleti együttműködések kialakítani találkozóinkon, meetingjeinken.

A Versenyképesség-növelő Alapcsomag bevezető díja:

88.700 Ft+áfa helyett 75.400 Ft+áfa

2017. október 13. péntekig

Érdeklí a Csomag? Így jelentkezzen:

Küldjön egy emailt a szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu -ra.

Az emailbe írja bele:

- Nevét, cégnevét
- Közvetlen telefonszámát
- Mivel foglalkozik? Miért szeretné igényelni az alapcsomagot?

1 munkanapon belül felvesszük önnel a kapcsolatot!