

---

**ÉRJEN EL**

**hozzáadott értékkel és  
együttműködésekkel**

nagyobb profitot,  
több minőségi vevőt,  
versenyelőnyt,  
illetve hatékonyabb működést!

Vereb István vagyok.

**Az én dolgom,**

hogy mentorként fejlődéshez és  
profitábilis együttműködésekhez  
segítsem a céget!



# Versenyképesség-növelő Alapcsomag

ipari vállalatoknak

## Hogyan tud ön megfelelni a vevők változó igényeinek? Hogyan tud alkalmazkodni a piac állandó kihívásaihoz?

Az elmúlt egy évben 120 vállalat eredményességét és növekedésének okait vizsgáltuk. Köztük volt (kb. 60-65%-ban) ipari, gyártó cég, továbbá startup, családi vállalkozás és szolgáltató is.

Voltak 100-200 milliós, de 5-8 milliárdos árbevételű vállalatok is a felmérésünkben. A legtöbb cég árbevétele 300 millió-1,5 milliárd forint között volt.

**A legtöbb cég kiszámítható fejlődésének az oka leginkább a tudatos fejlesztéseknek volt köszönhető, amelyeknek három alappillére volt:**

- 1) komoly HOZZÁADOTT ÉRTÉKET hoztak létre, minden esetben,
- 2) különös gondot fordítottak a (hozzáadott) értékeik megismertetésére, vagyis a kommunikációra, a CÉG IRÁNTI BIZALOM megerősítésére,
- 3) képesek voltak EGYÜTTMŰKÖDÉSEKBEN gondolkodni és nagyszerű partnerségeket kialakítani.

Így vált vonzóvá és eladhatóvá a termékük, szolgáltatásuk egyre több vevő számára. Így tudtak új piacokat, lehetőségeket megtalálni. Így lettek hűségesebb vevőik.

**E három területen tud igazi áttörést hozni önnek a  
Versenyképesség-növelő Alapcsomag!**



**Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére a hozzáadott érték?**

Megemelheti a terméke,  
szolgáltatása árát, értékét



NAGYOBB PROFIT

Érdekesebbé, vonzóbbá,  
eladhatóbbá teszi a termékét



TÖBB MINŐSÉGI VEVŐ

Olyat ad, amit más nem



VERSENYELŐNY



## Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére a jobb, bizalmat építő kommunikáció?

Folyamatosan bekerül a piaci szereplők fejébe, hogy ön hiteles, megbízható és a versenytársakhoz képest ön milyen értéket tud számukra adni.



TÖBB, RELEVÁNSABB  
ÉRDEKLŐDŐ JÖN ÉS EGY  
KOMOLY MÁRKA ÉPÜL



## Vajon, milyen hatással lesz az ön cégére, ha együttműködésekben gondolkodik?

Nem biztos, hogy fejlődéséhez rendelkezik elegendő megrendeléssel, vevővel, megfelelő tudással, munkaerővel, eszközökkel, gépekkel, piaccal, lehetőségekkel, pénzzel.  
Ilyenkor tudnak nagyot lendíteni cégén a megbízható partnerek.



ÚJ PROJEKT,  
ÚJ FEJLESZTÉS,  
ÚJ PIACOK,  
GYORSABB HASZON,  
ÚJ LEHETŐSÉGEK,  
AJÁNLÁSOK

## Mit tartalmaz a Versenyképesség-növelő Alapcsomag? Mi vár önre?



### 1. LÉPÉS: VERSENYELŐNY AUDIT

**Megismerkedünk a vállalkozásával. Piacával, termékeivel, értékeivel, céljaival, kommunikációjával.**

**Eszköz:** online kérdőív, online felmérés

**Időtartam:** kitöltési idő kb. 30 perc.

**Előnye, haszna:** Nem csak mi kapunk információkat a cégéről, hanem ön is szembesül néhány fontos kérdéssel, amellyel mostanában talán nem is foglalkozott.

*A cégéről kapott információkat szigorú titoktartással kezeljük.*



## 2. LÉPÉS: SZEMÉLYES KONZULTÁCIÓ

Személyes konzultációra elmegyünk önhöz, a telephelyére vagy a székhelyére.

**Időtartam:** kb. 3 óra

- Átbeszéljük az online audit alapján a cég aktuális kihívásait, céljait.
- Együtt végiggondoljuk, hogyan lehetne **újabb hozzáadott értékeket kifejleszteni, illetve a meglévő értékeket jobban kommunikálni**, hogy nagyobb bizalmat váltson ki a célpiacból.
- Megvizsgáljuk, hogy **milyen (stratégiai)partnerekre volna szüksége a cégnek, hogy elérje a célját**. Milyen együttműködésekkel érhet el nagyobb fejlődést?
- **Egy cégbemutató interjút (anyagot) is készítünk önnel** - videófelvétellel, hogy szélesebb körben be tudjuk mutatni értékeit, az ön által kínált megoldásokat.
- **Promóciós fotókat, esetleg rövid videóösszeállítást készítünk a termékekről, gyártási folyamatról, technológiáról**, amelyet a megrendelő szabadon felhasználhat a saját kommunikációjában is.

**Előnye, haszna:** Garantálom, hogy számos felismerése lesz, illetve konkrét megvalósítási terv fog összeállni. Észrevesz olyan lehetőségeket, megoldásokat, amelyek által több profitja, minőségibb vevői, illetve versenyelőnye lehet. Az eredményeket számokban is kifejezzük.



## 3. LÉPÉS: KONKRÉT JAVASLATOKAT KAP

Írásban elküldjük önnek a személyes konzultáció eredményeit, javaslatainkat, akár partnereket is ajánlunk.

Ha megvalósítás tekintetében további segítségre van szüksége, akkor arról külön egyeztetünk önnel, illetve partnerket tudunk ajánlani.



#### **4. LÉPÉS: EGYÜTTMŰKÖDÉSEK MÁS CÉGEKKEL:**

##### **konkrét projektek, fejlesztések, üzletek elindítása**

**Az Együttműködő Vállalkozók Szervezetének (EVSZ)**

**Partnere lesz. Így a hozzáadott értékeit 1 éven keresztül kommunikálhatja és megismerhet hasonló értékrendű, fejlődő vállalkozásokat, akikkel üzleteket hozhat létre.**

- **Az ön cége kap egy céges bemutatkozó oldalt az [uzletiegyuttmukodes.hu](http://uzletiegyuttmukodes.hu) weboldalon.** Benne - többek között:

- » Videóbemutatkozás (gyártásról, az üzemről, a termékekről is).
- » A cég, a termékek előnyeinek, hasznának bemutatása fotókkal
- » Referenciák bemutatása / Ajánlat, kipróbálási lehetőség
- » Fejlesztései / Milyen együttműködésekre nyitott?

**Így egészen részletesen megismerik egymást a partnerek és egyszerűvé válik a kapcsolatfelvétel a cégek között.**

- Minden EVSZ Partnert rendszeresen **értesítünk az új partnerekről** (bemutatjuk őket), illetve az újdonságokról, új üzleti lehetőségekről. Így érdekeiknek megfelelően vehetik fel egymással a kapcsolatot.
- Célirányos **cég- és gyárlátogást is megszervezünk** a Partnerek.
- **Szakmai workshopot, meetinget rendezünk** Partnereink igénye alapján, hogy tanulhassanak egymás tapasztalatából, szakemberektől és a személyes találkozások által akár közös projekteket, fejlesztéseket, együttműködések hozzanak létre.
- **A MŰV portál ([www.uzleti-vilag.hu](http://www.uzleti-vilag.hu)) Ipari Trendek rovatában egy évig ingyenesen jelenhet meg** aktualitásokkal, szakmai anyagokkal, ajánlatokkal. Jó alkalom a márkaépítésre, érdeklődők szerzésére.
- **A Fejlődést és Együttműködések Utánkövető Módszer** hatékony kereteket biztosít, hogy ön megfelelő eredményeket realizáljon.

**A Versenyképesség-növelő Alapcsomag bevezető díja:**

**88.700 Ft+áfa helyett 75.400 Ft+áfa**

**2017. október 13. péntekig**

Tel.: 70/389-2725 // [szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu](mailto:szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu)

### **Nincs idő tapogatózásra! A "hagyományos megoldások" háttérbe kerülnek.**

Óriási verseny van a piacon. Ha nincs megfelelő hozzáadott értéke, vagy nem jól kommunikálja, vagy nem épít bizalmat módszeresen, vagy nem hoz létre üzleti együttműködések, elképesztő versenyhátrányba kerül.

**Célunk, hogy létrehozzuk IPARI TRENDEK néven Magyarország legnagyobb és legjelentősebb ipari információkat, tudásbázist és kapcsolatokat tartalmazó rendszerét.**

## **Nincs kockázat! Elégedettségi Garancia (pénzvisszafizetéssel)**

Ön semmi kockázatot nem vállal, hiszen ha a személyes konzultáció alkalmával személyesen jelzi még a céges interjú elkészítése előtt, hogy ön nem erre számított, visszafizetjük a teljes díjat! Ennyire biztos vagyok abban, hogy ön értéket fog kapni.

## **Miért válasszon minket?**

Az első vagyok, aki kkv-k közötti üzleti együttműködések megteremtésével kezdett foglalkozni 2008-ban. Az elmúlt 10 évben közel 3000 kisebb-nagyobb vállalkozásnak segítettünk üzleti együttműködések kialakítani találkozóinkon, meetingjeinken.

### **A Versenyképesség-növelő Alapcsomag bevezető díja:**

**88.700 Ft+áfa helyett 75.400 Ft+áfa**

**2017. október 13. péntekig**

### **Érdeklí a Csomag? Így jelentkezzen:**

Küldjön egy emailt a [szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu](mailto:szervezet@uzletiegyuttmukodes.hu) -ra.

#### **Az emailbe írja bele:**

- Nevét, cégnevét
- Közvetlen telefonszámát
- Mivel foglalkozik? Miért szeretné igényelni az alapcsomagot?

-----  
**1 munkanapon belül felvesszük önnel a kapcsolatot!**